Relación servicios - procesos del FNA [Procesos de Negocio Objetos del Diagnóstico](01a1.VistadeContexto.docx).

## Alineación Mediante la Relación Capacidades-Servicios SOA

Para conseguir la alineación definitiva de negocio del FNA, de las áreas seleccionadas por este ejercicio, y de los requerimientos funcionales y de mejora con los servicios SOA *es imperativo desarrollar el modelo de capacidades de negocio del FNA*. Desarrollar formalmente el modelo de capacidades, y profundizar en sus relaciones con las demás partes de la empresa, que incluye a los servicios SOA, hace posible el enfocar los esfuerzos, los análisis, asignar recursos y aplicar controles exclusivos en aquellas partes más cercanas a estas capacidades, y que por ende son las tienden a liberan el mayor valor e impacto positivo para el Fondo. Lo contrario a esto sería desarrollar todo basado en la percepción: desarrollar todo lo que sea percibido en su momento como importante, y después cambiar de objetivo cuando surja uno que tenga mejor percepción.



Imagen. Desarrollo y profundización de las capacidades del FNA propuestas. Existen pocas las relaciones entre las capacidades de negocio y los servicios SOA del Fondo.

## Alineación Mediante Clasificación del Portafolio de Servicios SOA del FNA

El otro indicio de alineación SOA con el negocio viene esta vez de mano del portafolio de servicios del Fondo. *Viendo la tabla de la distribución actual de los servicios del portafolio sobresale que se encuentra inclinada hacia los servicios de información*. Esto puede significar que las necesidades de negocio de las vicepresidencias de Crédito y de Operaciones están siendo satisfechas en mayor grado por este tipo de servicios, que con servicios de negocio o de proceso.

|  |  |
| --- | --- |
| **Tipo Servicio** | **Cantidad** |
| Servicio Información | **55** |
| Servicio Proceso | 18 |
| Servicio Negocio | 14 |
| **Total general** | **87** |

Tabla. Catalogación de los tipos de servicios SOA del FNA.

## Procesos de Negocio Objetos del Diagnóstico

No es evidenciable en los modelos del FNA la trazabilidad de implementación, ni la trazabilidad de cambios en los servicios con los procesos de negocio elegidos por este diagnóstico (PROC1. Administración de Cuentas y Pago de Cesantías, PROC2. Gestión Crédito, PROC3. Facturación y Cartera. Ver [01a1.Vista de Contexto](01a1.VistadeContexto.md)). Esto impacta la gestión y nivel de utilización de la infraestructura SOA del FNA, como es el caso de los componentes Process Server y del bus.

1. PROC1. Administración de Cuentas y Pago de Cesantías (CSNT)
2. PROC2. Gestión Crédito
   * PROC2.1. Gestión Crédito Educativo
   * PROC2.2. Gestión Crédito Hipotecario
   * PROC2.3. Gestión Crédito Constructor
3. PROC3. Facturación y Cartera

## Vista Funcional (arquitectura de referencia)

Los modelos del FNA carecen de información de los conectores entre las capacidades de negocio del FNA. Esto impacta la manera cómo una capacidad soporta a otra, a la vez que dificulta controlar las tecnologías y estándares involucradas en tales conexiones.

No es evidenciable la relación de capacidades de negocio y los servicios SOA. Esto impacta a la gestión del portafolio de servicios, particularmente, el crecimiento de los tipos de servicios utilitarios a expensas de los de negocio y composición.